

amynova polymers® GmbH ist ein familiengeführtes Unternehmen, das biologische Haftmittel auf Stärkebasis herstellt. Wir produzieren für die Landwirtschaft und entwickeln neue biologische Produkte auch für andere Branchen und Anwendungsbereiche.

amynova-Produkte sind Zusatzstoffe, die aus nachwachsenden Rohstoffen hergestellt werden. Diese ermöglichen einen effizienteren Pflanzenschutz, wodurch mit deutlich niedrigeren Aufwandmengen mindestens die gleiche Wirkung erzielt wird. Das spart nicht nur Ressourcen, sondern schont auch die Umwelt. Auch bei der Bekämpfung von Winderosion, der Verbesserung der Wasserhaltefähigkeit können unsere Produkte helfen. Unsere Kunden im Agrarbereich sind Landwirte und Handelsunternehmen von Pflanzenschutzmitteln.

## Fachberater/in im Aussendienst (m/w/d)

### Rheinland-Pfalz

#### IHRE AUFGABEN

- Sie beraten 5 Produkte ohne Schnickschnack und konzentrieren sich auf die strukturierte Beratung von Kunden.
- Sie entwickeln Ihre Kunden kontinuierlich.
- Neukunden akquirieren gehört ebenso zu Ihrem Geschäft wie
- Die Betreuung von Bestandskunden.
- Sie bauen Ihren Kundenstamm eigenverantwortlich weiter aus.
- Ihr Verkaufsgebiet befindet sich regional an Ihrem Wohnort.
- Jährliche Umsatzplanung und Soll-Ist-Abgleich von Verkaufszielen sind Ihnen bekannt.

#### IHR PROFIL

- Sie bringen Vertriebserfahrung bestenfalls in der Agrarbranche mit.
- Ein Sachkundenachweis im Pflanzenschutz ist von Vorteil, kann auch während der Probezeit nachgeholt werden.
- Sie bauen Kundenbindung durch Fachkompetenz, Zuverlässigkeit und Vertrauen auf.
- Sie sind pragmatisch und lösungsorientiert.
- Mit Kommunikation, Selbstmotivation und Spass gestalten Sie Ihren Arbeitsalltag im Umfeld von Kundenterminen selbstständig.
- Ihre betriebswirtschaftlichen Kenntnisse sind von Vorteil.
- Sie bringen regionale Marktkenntnisse und ein Gespür für die Menschen und Kunden im Vertriebsgebiet mit.

#### WIR BIETEN

Wir sind in einem sich veränderten Markt unterwegs und erzielen zweistellige Wachstumsraten. Wir wachsen mit unseren Kunden durch Vertrauen in unsere Produkte und bieten Lösungen an.

Sie werden unterstützt durch einen Innendienst, der Kundentermine vereinbart und mit Ihnen abstimmt. Ein KundenManagementsystem (CASgenesisWorld) hält Sie auf dem aktuellen Stand und informiert Sie zu Kundendaten und laufenden Vorgängen.

Sie können in einer 40 Stunden Woche mitgestalten und arbeiten auch im Home-Office. Im Außendienst sind Sie ausgestattet mit Firmenwagen zur privaten Nutzung (1% Regelung) sowie Handy, PC etc. Ihre Vergütung beinhaltet ein Grundgehalt plus erfolgsbezogene Provisionsanteile und Angebote zur betrieblichen Altersvorsorge.

**SIE sind neugierig und möchten was bewegen? Dann bewerben Sie sich unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und ihrer Gehaltsvorstellungen unter:**

**[Bewerbung@amynova.com](mailto:Bewerbung@amynova.com)**